



## **EINLADUNG zur Informationsveranstaltung**

### **- Fit für die Unternehmensnachfolge -**

#### **Was wird aus meinem Traum?**

Strategisches Vorgehen bei der Unternehmensnachfolge

Sehr geehrte/r Damen und Herren,

vor vielen Jahren sind Sie ein hohes Risiko eingegangen und haben ein eigenes Unternehmen gegründet. Es hat viel Zeit gebraucht, war mit großen Entbehrungen verbunden und hat einige Jahre gedauert, diesen Traum zu verwirklichen.

Jetzt haben Sie ein erfolgreiches, gesundes Unternehmen mit guten Zukunftsperspektiven. Eine Mannschaft, die ihr Handwerk versteht, auf die Sie sich verlassen können und die Ihre langjährigen Kunden mit Wertschätzung begegnen.

Dieses Seminar spricht Mittelständische Unternehmen an die Inhabergeführt werden und sich im Familienbesitz befinden. Diese Unternehmen sind erfolgreich, gesund und haben eine gute Zukunftsperspektive. Jetzt ist es jedoch an der Zeit die Stab-Übergabe an einen Nachfolger (m/w) vorzubereiten und reibungslos durchzuführen. Mit dem Ziel, das Lebenswerk zu erhalten und weiterzuentwickeln.

#### **Sichern Sie die Zukunft Ihres Unternehmens - erhalten Sie Ihr Lebenswerk!**

Termin: am 16.02.2017 ab 09:30 Uhr

Ort: im Fachverband GFF, Otto-Wels-Str. 11 in 76189 Karlsruhe

Bitte melden Sie sich bei Frau Palminteri (Fon 0721-9865741, Fax 0721-9865743)

E-Mail: [Fachverband@gff-online.de](mailto:Fachverband@gff-online.de)

bis zum 30. Januar 2017 an.

Anlage: Programm  
Anmelderückfax

## Fit für die Unternehmensnachfolge

09:30 – 10:00 Uhr

Eintreffen der Teilnehmer

---

10:00 – 10:05 Uhr

Begrüßung

Herr Waldemar Dörr  
Geschäftsführer Fachverband Glas – Fenster – Fassade

---

10:05 – 10:20 Uhr

Kurzvorstellung der Veranstalter

Fachverband Glas – Fenster – Fassade, Herr Waldemar Dörr

FachForum Unternehmensnachfolge des StrategieForum e.V.,  
Herr Ulrich Mölter

find experts®, Herr Walter Kaltenbach

---

10:20 – 11:45 Uhr

Informationsbeitrag I



Walter Kaltenbach  
*Geschäftsführer*



Ulrich Mölter  
*Geschäftsführer*

Das find experts® Konzept

- Nicht die Suche ist entscheidend sondern das „Finden“
- Die Herausforderungen heute

Wer sind wir – wo kommen wir her

- Der vorhandene Erfahrungshintergrund
- Wir sind kein Wettbewerb zu WP's, Steuerberatern oder Anwälten

Die find experts® Zielgruppe

- Situation und Profil

Die sieben strategischen Schritte

- Was unterscheidet uns, was machen wir anders
  - Erfolgsbeispiele und Erfahrungen
  - Es gibt Perlen bei den Unternehmen
  - Es gibt Perlen bei den Kandidaten
-

11:45 – 12:15 Uhr

**Pause**

12:15 – 13:15 Uhr

**Informationsbeitrag II**



Ralph Setzer  
*Wirtschaftsprüfer, Steuerberater,  
geschäftsführender Gesellschafter*

Steuerliche Gestaltungsmöglichkeiten zur Optimierung der Steuerlast beim Unternehmensverkauf

- Grundfälle
- Optimierung Verkauf einer Kapitalgesellschaft anhand eines Praxisfalls
- Optimierung Verkauf einer Personengesellschaft anhand eines Praxisfalls
- Arten des Unternehmensverkaufs, Mögliche Kombinationen und Überleitung
- Vor- und Nachteile von Earn-out-Regelungen (erfolgsabhängige Zahlung von Anteilen des Verkaufspreises zu einem späteren Zeitpunkt)

13:15 – 14:15 Uhr

**Informationsbeitrag III**



Petra Hildebrand-Blume  
*Rechtsanwältin*

Planungsphase

- Voraussetzungen für Verkaufsverhandlungen schaffen
- Fehlerquellen

Verhandlungsphase

- Was soll verkauft werden (Einzelunternehmen, Gesellschaftsanteile, Betriebsvermögen),
- Der zeitliche Ablauf
- Kaufpreisfindung

Inhalt des Kaufvertrages

- Bedingungen für den Verkauf
- Kaufpreishöhe, Fälligkeit, Zahlungsmodalitäten, Sicherheidsleistung
- Garantien des Verkäufers und Käufers
- Ausschluss der ordentlichen Gerichtsbarkeit und Schiedsverfahren

14:15 – 14:45 Uhr

**Podium**

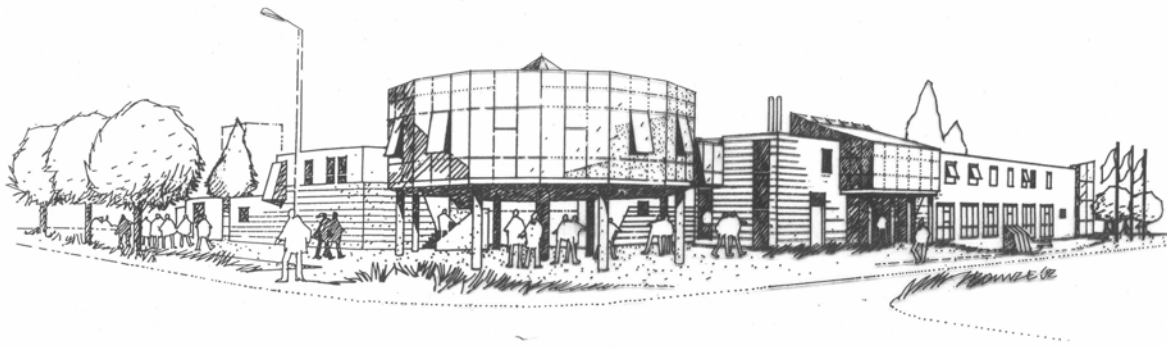
Allgemeine Fragen an die Referenten  
Verabschiedung

14:45 Uhr

**Persönliche Gespräche**

Teilnehmer, Gastgeber, Referenten

# Informations- Veranstaltung



---

Veranstaltungsort **Fachverband Glas Fenster Fassade**  
Baden-Württemberg  
Otto-Wels-Straße 11  
76189 Karlsruhe

---

Ihre Investition	Mitglieder des Fachverband Glas Fenster Fassade	58,00€ zzgl. MwSt.
	Andere Teilnehmer	78,00€ zzgl. MwSt.

---

Anmeldung



Frau Susanne Palminteri

Tel.: +49 721/ 98 65 741

Fax: +49 721/ 98 65 743

(Anmelde-Formular)

[s.palminteri@gff-online.de](mailto:s.palminteri@gff-online.de)

---

Wir freuen uns auf Ihre Teilnahme und wünschen Ihnen eine gute Anreise,

**Herr Waldemar Dörr**  
*Hauptgeschäftsführer*

**Frau Susanne Palminteri**  
*Sekretariat*



---

**find experts®**

**PKF WULF EGERMANN oHG**

**Kanzlei Hildebrand-Blume**

[walter.kaltenbach@find-experts.de](mailto:walter.kaltenbach@find-experts.de)

[r.setzer@pkf-egermann.de](mailto:r.setzer@pkf-egermann.de)

[kanzlei@hildebrand-blume.de](mailto:kanzlei@hildebrand-blume.de)

[ulrich.moelter@find-experts.de](mailto:ulrich.moelter@find-experts.de)

[www.find-experts.de](http://www.find-experts.de)

[www.pkf-egermann.de](http://www.pkf-egermann.de)

[www.kanzlei-hildebrand-blume.de](http://www.kanzlei-hildebrand-blume.de)



Anmeldung per Fax an 0721-9865743 oder per E-Mail [fachverband@gff-online.de](mailto:fachverband@gff-online.de) bis zum 30.01.2017

**Ja**, ich nehme an der Informationsveranstaltung

**- Fit für Unternehmensnachfolge -**

am **Donnerstag den 16.02.2017** Beginn 9.30 Uhr,  
im Fachverband GFF, Otto-Wels-Str. 11 in 76189 Karlsruhe teil

Mich begleiten \_\_\_\_\_ weitere Person(en).

Mitgliederpreis      58,- Euro zzgl. MwSt.

Nichtmitglieder      78,- Euro zzgl. MwSt.

**Nein**, ich bin leider verhindert.

**Ich** habe Interesse und möchte gern zu einem späteren Termin eingeladen werden.

Firma (Stempel)

Anschrift

Vorname, Name

Begleitperson

Telefon

E-Mail

Datum / Unterschrift